

2020
新春経済講演会

完売王が語る！

だから売れちゃう！ お客様の心を一瞬でつかむ接触の方法！！

世の中には良い商品・サービスを持っているにも関わらず、その良さが伝わらず、販売不振に悩むお店や会社が多く存在しています。そもそもパフォーマンスを見せる側（販売員）の見せ方と、見せられる側（お客様）の望む結果が違えば、コミュニケーションがうまくいかず、決して財布の口が開かれることはありません。

販路開拓を行っていく中で、コミュニケーションをとるためには、販売員とお客様の「接触」のきっかけをつくることは大変重要であり、また、2019年10月からの消費税増税に伴う消費者の買い控えを乗り越えるための経営力強化に有効です。

そこで、店頭販売員としての経験を活かし、小売業界では「完売王」、「セールスクリエーター」の異名を持つ実演販売のプロ 河瀬 和幸 氏にお客様の心を一瞬でつかむ接触の法則についてご講演いただきます。

日時

2020年1月9日(木) 14:00～16:00

会場

中小企業大学校 東京校 1階講堂
(東大和市桜が丘 2-137-5)

※駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。

講師

河瀬 和幸(かわせ かずゆき)氏

(株)カワセ・クリエイティブ・カンパニーズ 代表取締役
千葉商科大学 客員教授



講師紹介

北海道出身。総合商社丸紅関連の子会社時代、(株)イエローハットの創業者の鍵山秀三郎氏に一風変わった営業をしたところから知己を得る。(株)イエローハットに転職後は、販売および販売企画のコンサルタントとして従事し、タイヤ売上 日本一に輝くなど販売実績も積み重ねる一方でボランティア活動にも積極的に参加し「人を動かす」やり方を学ぶ。退職後は全国の東急ハンズや百貨店などで、独自の技術を駆使した実演販売を行い、ヒット商品を多数輩出。小売業界では「売上創造人」「セールスクリエーター」として有名になる。現在は、店舗に立つ傍ら、テレビやラジオに出演したり「元気ある企業づくり」「売れる販売員養成」をテーマに講演会や研修会などでも活躍。

また自らプロデュースした富岡シルク製品「サボンデシフォンシリーズ」は東急ハンズ部門別売上 NO.1 を記録更新中である。

■主催：東大和市商工会 TEL 042-562-1131

◆商工会へ FAX 送信、またはご持参にてお申込みください。申込締切日：1月6日(月) 定員 150名

東大和市商工会 行 FAX：042-562-1530 (担当：比留間)

新春経済講演会 参加申込書



事業所名		電話番号	
参加者名		参加者名	

※ご記入いただきました情報は、各種連絡・情報提供にのみ利用させていただきます。

※当会から連絡がない限り、受講可能ですので、当日は直接会場へお越しください。