

一度は聴いておきたい

# 「失敗しない海外販路開拓のススメ」 ～2020年東京オリンピックに向けたアジアの架け橋～

成長著しいアジア新興国等とのビジネス上の取引は今後ますます身近なものになってきます。アジア市場に精通した講師のノウハウは、近年の厳しい経営環境を乗り切るために必ず参考になるはずです。

是非、この機会に皆様お誘い合わせの上ご参加ください。

## 内容

1. なぜ海外展開なのか？ なぜアジア市場なのか？
2. アセアン自動車流通から見た日系企業進出の可能性とは？
3. 圧倒的な現地情報と人的ネットワークで読み解くビジネス展開サービス など

参加  
無料

## 日時・場所

【日 時】平成29年9月28日（木）  
午後7時30分～午後9時30分

【会 場】東大和市商工会館 3階会議室  
住所：東大和市中央3-922-14

【申込方法】9月20日（水）までに商工会へ  
お申込下さい。

【問 合 せ】電話：562-1131

※駐車場は商工会館にありますが、駐車台数に限り  
があります。

## 講師

合同会社  
アセアンプラスコンサルティング

代表 川崎 大輔 氏

大学創業後、香港の会社に就職し、  
アジア各国に駐在。

その後、中古車大手の(株)ガリバーインターナショナル  
に入社後、海外事業部でインド、アメリカ、タイの自動  
車事業の立ち上げを担当する。一方で、アジア市場を  
中心に流通調査を実施してきた経験を活かし、アセアン  
プラスコンサルティングを設立し、“アジアの架け橋”  
となるべく、ビジネスとして使える情報等の提供や日本  
企業の海外進出のサポートをしている。



切り取らずにこのまま

FAXまたは直接窓口にてお申込みください。

FAX：562-1530（担当：石崎）

## 参加申込書

事業者名		電話	( )
参加者名		参加者名	
参加者名		参加者名	

※ご記入いただきました情報は、当会からの各種連絡・情報提供にのみ利用させていただきます。